

### QFF auf Expansionskurs

Die Rabobank, marktführende Investment Bank im Nahrungsmittel- und Agrarbereich, wird zukünftig im Rahmen eines Beratungsvertrages unsere Expansionsstrategie im Frischfisch- bzw. Fischfeinkostbereich unterstützen.



Damit haben Sie als Anleger die Sicherheit, dass sämtliche Expansionsstrategien des Unternehmens auf einer soliden Basis stehen, die Ihnen und Ihrem Investment höchste Know-How-Sicherheit bietet.

### QFF profitiert

Rabobank hat ein Team von Spezialisten, die sich auf die Beratung bei Unternehmensübernahmen konzentrieren.

Aufgrund der strategischen Ausrichtung der Bank sind diese Profis erfahrene Insider in der Nahrungsmittelindustrie. Durch ihre Unterstützung sichert sich QFF Zugang zu den Entscheidungsträgern in dieser Industrie und die bestmögliche Umsetzung der eigenen Wachstumsstrategie.

Unternehmensbewertungen und Due Dilligence Prüfungen werden von Kennern der Branche vorbereitet und unterstützt. Damit stellt QFF optimale Endergebnisse sicher.

### Interesse am Wachstumsmarkt?

Das QFF Investment Service organisiert regelmäßig Veranstaltungen und informiert Interessenten über das Firmenkonzzept und die klar definierten Unternehmensziele von QFF.



Alle aktuellen Termine und Roadshows finden Sie regelmäßig auf unserer Website:  
... [Aktuelles/Termine](#)

## Rabobank Marktführende Investmentbank Im Nahrungsmittel- und Agrarbereich

International konzentriert sich die Rabobank auf die Lebensmittel-, Getränke- und Agrarindustrie, indem sie fachkundige Produkte und Services von 169 Büros in 34 unterschiedlichen Ländern der Welt anbietet.



Die Unternehmenszentrale befindet sich in Utrecht. Die weltweite Koordination der Aktivitäten erfolgt in den Hauptstützpunkten London, New Delhi, New York, Singapur und Sydney. Detaillierte Informationen über das weltweite Netzwerk der Bank finden Sie im Internet unter: [www.rabobank.com](http://www.rabobank.com).

Die Transaktionen der Rabobank in Deutschland werden in das umfangreiche globale Netz der Rabobank integriert. Von Frankfurt aus ist es ihr Ziel, die führende Bank für Firmenkunden in der Nahrungsmittel- und Agrarindustrie in Deutschland sowie auch für ausgewählte Firmen in diesen Industrien in Österreich und in der Schweiz zu werden. Durch den Einsatz ihres fachkundigen Wissens um ausgefeilte, gegenseitig rentable und ökonomische Lösungen werden die spezifischen Notwendigkeiten der Kunden angesprochen.

## Fusionen und Akquisitionen

Die Rabobank Gruppe bietet ihre Erfahrung in der Strukturierung und Abwicklung einer breiten Palette von komplexen regionalen und internationalen Dienstleistungen an:

- Fusionen
- Akquisitionen
- Industriekonsolidierungsprojekte
- Management buy-outs/ins
- Unternehmensbewertungen und fairness opinions



### Besondere Kenntnisse im Foodbereich

Das M&A Team der Rabobank hat sich auf die Lebensmittel- und Agrarwirtschaft spezialisiert. Der Erfolg in den Sektoren ist durch eine aktive Präsenz in diesen Märkten, ein festes Netzwerk und die Unterhaltung von besten Kontakten gewährleistet.

Die Rabobank liefert kreative Lösungen auch durch die Unterstützung von 160 Analysten in 12 Ländern, die die wichtigsten Segmente der Food & Agri Industrie abdecken. Das Angebot der Rabobank umfasst auch ausgewählte Corporate Banking & Leveraged Finance Lösungen.

### Fundierte M&A Beratung

Durch einen Beratervertrag ist QFF die Möglichkeit gegeben auf ein langjähriges und umfangreiches Erfahrungspotential der Rabobank zurückzugreifen.

Die Rabobank unterstützt QFF durch Beratung im M&A - Bereich. QFF ist bestrebt, diese Zusammenarbeit auch auf andere Bereiche wie Corporate Banking und Leveraged Finance auszuweiten.



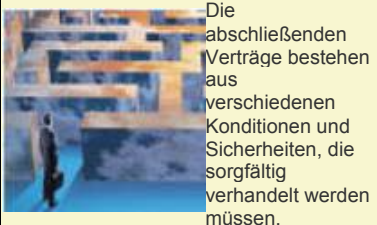
Die tiefgreifende Branchenkenntnis unseres neuen Partners stützt QFF bei seinem Ziel sich als Marktführer im Frischesegment der Fischindustrie zu etablieren.

### Aufgaben der Rabobank

- Strukturierung der Umsetzung der Wachstumsstrategie
- Prüfen der Handlungsalternativen
- Anbahnung von Gesprächen mit potentiellen Käufern und Verkäufern
- Erstellung von indikativen Unternehmensbewertungen
- Vorbereitung und Begleitung von Due Dilligence Prüfungen
- Unterstützung bei der Auswahl sonstiger Berater, wie z.B. Rechtsanwälte und Steuerberater
- Unterstützung bei den Vertragsverhandlungen

### Firmenübernahme

Eine Firmenübernahme ist kein alltägliches Geschäft eines Unternehmens und kostet immer mehr Zeit und Energie als eigentlich angenommen. Dazu kommt, dass solche Transaktionen generell sehr komplex sind. Das Endergebnis umfasst mehr, als nur den Transfer der Aktien und die dazugehörige Übernahmesumme.



Für solche Transaktionen stellen viele Unternehmer einen Spezialisten zur Beratung ein. Das M&A Team der Rabobank für Beratung bei Unternehmensakquisitionen hilft bei der Verwirklichung der Wachstumsstrategie von QFF.

Sie wollen in unserem Newsletter inserieren?  
Informieren Sie sich unter [office@frischfisch.com](mailto:office@frischfisch.com) über unsere günstigen Konditionen.

Sie haben Fragen?  
Wir freuen uns über Ihren Anruf unter der gebührenfreien Nummer 00800 80 80 80 14

Sie möchten den Newsletter nicht mehr erhalten?  
Abmeldung unter [office@frischfisch.com](mailto:office@frischfisch.com)

### Unsere Ansprechpartner bei der Rabobank

#### Rudolf Strittmatter

Head of M&A  
Senior Vice President  
begann im Juli 1998 mit dem Aufbau eines M&A Teams bei der Rabobank.

Nach seiner Ausbildung zum Kaufmann im Groß- und Außenhandel studierte Rudolf Strittmatter

Wirtschaftswissenschaften mit dem Schwerpunkt Außenwirtschaft in Reutlingen und Paris. Rudolf Strittmatter war vorrangig in den Branchen der Lebensmittel-, Papier- und Verpackungsindustrie und im Einzelhandel tätig. Ein weiterer Schwerpunkt seines Engagements liegt im Bereich der industriellen Konsolidierung, der Entwicklung von M&A Strategien, Leveraged Buyout Konzepten, MBOs, OBOs usw. Darüber hinaus besitzt Rudolf Strittmatter Erfahrung mit einer Anzahl von M&A Projekten in Osteuropa.



#### Luca Pignato

Vice President  
seit Juli 2001 Mitglied des Teams.

Nach dem Abschluss seines BWL Studiums an der Universität Genua war Luca Pignato bei einem führenden deutschen Immobilien-Finanzdienstleister zuständig für die Strukturierung von Finanzierungen auf dem italienischen Markt.



Luca Pignato ist im M&A Team zuständig für Unternehmensbewertungen, Finanzanalyse, Aufbereitung von Präsentationen, Erstellung von Unternehmensexposés und anderer Unterlagen für eine Vielzahl von F&A Kunden. Seine Transaktionserfahrung umfasst u.a. die Akquisition der Pickenpack GmbH und ausgewählter Aktiva der Hussmann & Hahn OHG durch die FAB GmbH und Fonds betreut von der Private Equity Gesellschaft Orlando Management GmbH. Aus der Transaktion ist der größte Tiefkühlfischproduzent im Private Label Bereich in Deutschland entstanden.

### Rabobank nahezu konkurrenzlos

Die genossenschaftliche, niederländische Rabobank hat ihren Gewinn nach Steuern 2003 um zwölf Prozent auf 1,4 Mrd. € gesteigert und erwartet auch 2004 weiteres Wachstum.

Die nicht börsennotierte Bank, die als einziges weltweit tätiges Institut noch mit der Höchstnote "AAA" geratet wird, steigerte ihre Erträge 2003 um acht Prozent auf 9,2 Mrd. €.

Das Kerngeschäft ist das Großkundengeschäft mit Unternehmen der Ernährungswirtschaft. Auf dieses Geschäft hat sich die Rabobank auch in Deutschland fokussiert, wo sie seit über 20 Jahren als Spezialfinanzierer tätig ist. In diesem Segment hat sie in Deutschland eine nahezu konkurrenzlose Stellung erreicht.

*Artikelauszug der FTD*

[Ihr direkter Link zum Geschäftsbericht 2003.](#)